

The NICE Company zoekt een Sales Support Medewerker Duitsland

We zoeken iemand, die ons Duitse Horeca sales team kan ondersteunen; een teamplayer, die pro-actief en auto-didact is, die doet wat hij of zij zegt. Een aanpakker en afmaker, die de Duitse taal goed beheerst.

Wij zijn The Nice Company. De positieve changemaker van de ijsmarkt. Altijd op zoek naar de meest duurzame manier om het lekkerste ijs te maken, van pure biologische ingrediënten. We begonnen in Nederland met onze fruitijsjes bij mooie horecaplekken. Nu vind je Nice ook in België, Duitsland, Zwitserland en Oostenrijk. En we groeien hard door. Daarom zijn we op zoek naar een:

Sales Support Medewerker Duitsland (0,8 fte - start 2022)



Je verantwoordelijkheden.

Je bent actief betrokken bij de opbouw van ons Horeca verkooppunten netwerk in Duitsland. Bij dit project word jij verantwoordelijk voor de operationele organisatie; dat betekent dat je zorgt dat nieuwe verkooppunten succesvol kunnen starten met de verkoop van Nice ijs via ons online bestelsysteem en dat ze door middel van ondersteunende materialen zoals vriezers en promotiemateriaal succesvol daarin zijn. Daarnaast ondersteun je je Duitse buitendienst collega's zodat ze alle benodigde materialen en genoeg ijs hebben om potentiële verkooppunten te benaderen.

Je wordt 1^e aanspreekpunt bij vragen van (potentiële) horeca verkooppunten en onderhoudt contact met hen om te monitoren hoe het loopt. Je zorgt voor een up-to-date administratie van verkooppunten (in CRM systeem en website).

Je bent 1^e aanspreekpunt voor onze Duitse logistieke partners, die de ijs- en vriezerleveringen gaan uitvoeren. Je werkt hierbij nauw samen met onze Operationele Manager.

Het is een functie waarbij organisatie en goede communicatie belangrijke vaardigheden zijn.

Wat we bieden.

Je wordt onderdeel van een snelgroeiend internationaal bedrijf met gemotiveerde ervaren collega's en een positieve werkcultuur

- Part-time dienstverband 32 uur per week.
- Een marktconform salaris
- 25 vakantiedagen (op Full-time basis).
- Contract voor 9 maanden, dat omgezet wordt naar een vast contract bij goed functioneren.
- Goede balans werk - privé; we vinden het belangrijk dat je met plezier naar je werk gaat en een goede balans tussen werk en privé hebt, hier is veel aandacht voor binnen het bedrijf.
- Doorgroei mogelijkheden; we groeien snel in verschillende landen, hierdoor heb je de kans om in korte tijd veel te leren en door te groeien binnen het bedrijf.

Word je hier enthousiast van?

Stuur dan je CV en een persoonlijke motivatiebrief naar elise@thenicecompany.nl. Video's vinden we ook super, maar zijn geen must. Als je vragen hebt, kan je ook bellen +31 206708479.